



GLORYSTAR 6000W cutting 2mm stainless steel

# GLORYSTAR®

## Мы поставляем не только оборудование, но и эффективную технологию

Валерий Ломотько, ГЛОРИ СТАР УКРАИНА, коммерческий директор:

«Чтобы выжить в современном мире и на равных с конкурентами бороться за заказы, промышленному предприятию необходимо оборудование, которое позволит ему развиваться»

### ■ С чего начать. Советы тем, кто решил освоить листообработку

Компании, которая решила выйти на рынок листообработки и выпускать конкурентоспособную продукцию, нужно уже на старте выполнить анализ будущей деятельности: изучить технологию, факторы, влияющие на эффективность производственных процессов, начиная с характеристик листового проката, присутствующего на рынке; разобраться с тем, каким образом можно снизить затраты в будущем. Также ключевым моментом является эксплуатационная надежность оборудования в наших местных условиях, например выход из строя основных узлов и механизмов вследствие различных причин, начиная с человеческого фактора и заканчивая нестабильностью напряжения в сети электропитания. Это всё существенно влияет на стоимость владения оборудованием и, в частности, на непроиз-

водственные расходы: текущее обслуживание и возможные ремонты, потери от вынужденных простоев, затраты на покупку вышедших из строя комплектующих.

Конечно, очень важна стоимость оборудования и расходных компонентов, а также профессиональный сервис, наличие склада запасных частей.

Рассмотрите свое развитие в перспективе. Например, поставьте себе задачу на 5 лет, которая может быть решена с определенным портфелем заказов. Ответьте себе на вопрос: есть ли смысл сейчас инвестировать в дорогие лазерные комплексы и переключиться на бренд? После глубокого анализа технологий, учитывая постгарантийные расходы на возможные ремонты и сервис, уверен — каждый ответит себе сам. Ведь количество заказов на рынке сегодня ограничено, а производители оборудования всё ближе друг к другу по качеству и технологическому уровню выпускаемой продукции.

### ■ Что мы предлагаем

♦ Оборудование, которое соответствует, прежде всего, задачам вашего производства, характеризуется оптимальной стоимостью и позволяет минимизировать брак при обработке листа, а также оптимизировать раскрой, чтобы повысить коэффициент использования металла. Благодаря этому снижается себестоимость и повышается конкурентоспособность выпускаемой вами продукции.

♦ При поставке мы указываем на компоненты, которые должны быть в дальнейшем во время эксплуатации в центре внимания заказчика. Особенно важны два основных дорогостоящих узла: источник лазерного излучения и режущая головка. Выход их из строя может надолго остановить производство. Поэтому они всегда присутствуют на нашем складе — для незамедлительной поставки вместо поврежденных.

♦ Разработку технологических процессов лазерного раскроя листового проката

и последующей гибки заготовок. Подготовку управляющей программы, в которой, кроме возможности автоматического назначения параметров обработки, есть функция оперативной корректировки основных параметров резки в ручном режиме. Это способствует получению максимального результата.

- ♦ Высоконадежные комплектующие, не вызывающие у наших заказчиков никаких сомнений в их долговечности. Мы предлагаем тщательно изучать их характеристики. Сравнить и анализировать. Поверьте, если они соответствуют качеству комплектующих известных мировых брендовых моделей, можно рассчитывать на то, что и надежность наших машин будет достаточно высока.

- ♦ Знакомим заказчиков оборудования с алгоритмом действий в случае нештатной остановки оборудования. Утверждаем, что предприятие не потеряет и дня работы при этом. Заранее информируем о затратах, которые понесет предприятие в том случае, если причина остановки не будет гарантийным случаем. Мы убеждаем заказчика в том, что он выиграет, сделав выбор в пользу нашей техники, и обязательно сравниваем её с аналогами, представленными на рынке.

- ♦ Предлагаем сервисное обслуживание, стоимость и качество которого оптимальны для заказчиков и конкурентоспособны на рынке Украины.

- ♦ Для оптимизации затрат бесплатно обучаем сервис-инженеров наших заказчиков не только обслуживанию оборудования (это предлагают и другие поставщики), но и учим ремонтировать его. И предприятия на это идут с удовольствием.

- ♦ Для того, чтобы быть абсолютно «прозрачными» для наших клиентов и получать отзывы о нас и нашей работе, создаем систему обратной связи с заказчиками.

- ♦ Для оперативного реагирования на запросы и сокращения простоев оборудования сформирован склад запасных частей и расходных компонентов в Украине.

- ♦ Держим открытой нашу логистику: все видят, какие события произошли за определенный период времени, какие возможности имеются для поставки узлов, комплектующих и расходников.

- ♦ Оптимально подходим к стоимости, не предлагаем никаких ценников и скидок, мы просто объясняем, почему нужно выбрать именно это оборудование, и как быстро собственник может вернуть инвестиции при определенной загрузке. Как оно может быть усовершенствовано в дальнейшем, после наращивания объемов производства, модернизировано и автоматизировано. Мы заинтересованы в длительном сотрудничестве с нашими партнерами.



- ♦ Мы стараемся убедить заказчика инвестировать в оборудование с более широкими технологическими возможностями, нежели востребованы в настоящий момент для решения сиюминутной задачи. Анализируйте, инвестируйте в перспективу.

- ♦ Мы не стремимся просто продать оборудование. Если заказчик стеснен в средствах и не может приобрести нашу технику, мы не пытаемся ему продать усеченный вариант, лишь бы заработать. Высокотехнологичное оборудование не может иметь низкую стоимость, но и высокая стоимость некоторых брендовых машин, присутствующих на рынке листообработки, не всегда оправдана, на мой взгляд.

- ♦ Мы не только продаем оборудование, но и разрабатываем технологию, которая позволит развивать бизнес нашего заказчика. И хотим с ним работать долго и плодотворно!

## ■ Комплектация

Поставляемое нами оборудование полностью сертифицировано на европейском рынке. Мы гарантируем обязательное наличие всех защитных ограждений, которые должны экранировать излучение и соответствовать требованиям охраны труда. Никогда не идем на упрощение конструкции и технологий. Например, поставлять машину с одним столом я считаю нецелесообразным, потому что один стол — это не экономия, а просто-напросто самообман: печальный опыт многих разочарованных производителей говорит о том, что это безрезультатная инвестиция! В то же время комплекс, оснащенный двумя столами, позволяет эффективно организовать процесс обработки, а в дальнейшем, при необходимости, увеличить производительность, автоматизировав его и отказавшись при этом от покупки дополнительной единицы техники.





Также хочу обратить внимание владельцев компаний, которые рассматривают в перспективе покупку лазерного комплекса, на выбор лазерного источника оптимальной мощности. Наиболее эффективны оптоволоконные лазерные источники мощностью 3 кВт. Они характеризуются широкой универсальностью при обработке листового проката разной толщины, низким уровнем эксплуатационных расходов и коротким сроком амортизации.

Установки GLORYSTAR LASER укомплектованы стойками ЧПУ компании ESA (Италия) с русифицированным простым и интуитивно понятным интерфейсом. Программное обеспечение позволяет эффективно управлять различными технологическими параметрами для выполнения поставленной задачи и характеризуется только с положительной стороны всеми компаниями, эксплуатирующими данные стойки. Немало-

важно и то, что обновление ПО происходит бесплатно.

На свои машины мы устанавливаем источники лазерного излучения компаний IPG (Германия) и nLight (США). Их стоимость адекватна предложениям других производителей, которые используют аналогичные компоненты в поставляемых ими лазерных комплексах.

#### ■ Автоматизированные, компактные, недорогие и эффективные

Первую установку мы поставили на рынок Украины всего 2 года назад. Покупатель тогда рассматривал предложение от двух компаний: Glorystar и её конкурента. Мы смогли убедить заказчика работать с нами. Думаю, что основную роль сыграло гарантированное обслуживание, которое мы взяли на себя: что бы ни случилось, ответ-

ственность несет не только производитель, но также и мы!

С тех мы поставили уже более 10 станков украинским предприятиям, на которые сегодня приглашаем потенциальных заказчиков, чтобы продемонстрировать работу оборудования.

Это в основном установки со столом габаритами 3 × 1,5 м. А максимальная длина стола поставленного нами оборудования достигает 12 м.

В нашем портфеле заказов есть и уникальные проекты. Совсем недавно мы закончили разработку станка, оснащенного источником лазерного излучения мощностью 6 кВт и предназначенного для раскроя листа максимальной толщиной 25 мм. Продолжаем работу над проектом роботизированного комплекса грузоподъемностью 3 тонны, предназначенного для пакетной загрузки листового проката. 



**Мы убеждены, что в нашей открытости — наш успех и конкурентоспособность. Мы не идем на упрощение конструкции и технологических процессов, не скрываем проблем, если они появляются, доказываем эффективность предложенных решений и предлагаем оборудование, которое обеспечит нашим заказчикам гарантированное развитие.**



ТОВ «ГЛОРИСТАР УКРАЇНА»



www.glorystar.in.ua | +380974295358 | sales@glorystar.in.ua